



PARA SU INMEDIATA DIFUSIÓN  
28 DE SEPTIEMBRE DE 2017  
CONTACTO:  
Laressa Watlington  
laressa@denverpromostudios.com

## COMUNICADO DE PRENSA

---

### Empresaria latina ayuda a cerrar la brecha de género en EE.UU.

*El nuevo libro de Elizabeth Suárez, **The Art of Getting Everything**, ofrece a las mujeres las herramientas necesarias para negociar con eficacia lo que desean y puedan equilibrar con éxito su carrera, familia e intereses propios.*

DENVER – Si bien la brecha de género en la oferta de salarios se ha reducido desde 1980, las mujeres en Estados Unidos todavía ganaban – en comparación – el 83 por ciento del ingreso medio anual que los hombres en el 2015, de acuerdo con un estudio reciente del *Pew Research Center* que evaluó los ingresos por hora de empleados a tiempo parcial y completo en todo EE.UU. Pero esta brecha no se limita a los salarios. Un artículo actual de la revista *Forbes* descubrió que el número de mujeres empresarias fundadoras de empresas o líderes en el campo de la tecnología sigue siendo apenas un 25 por ciento del total.

¿Por qué la disparidad? Varios estudios han demostrado que los hombres tienden a lograr mejores resultados económicos durante el proceso de negociación; esto se debe a que las mujeres tienden a sentirse incómodas negociando con fuerza en su propio beneficio. Además, en diversas culturas, las niñas son animadas a ser más discretas y a preocuparse primero por el bienestar de los demás en lugar de sí mismas, lo que a su vez choca con la conducta asertiva que se considera esencial para el éxito de cualquier negociación.

Pero la ayuda está en camino.

En un esfuerzo por ayudar a cerrar la disparidad de esta brecha de género, cambiar el comportamiento y empoderar a las mujeres a negociar de manera más eficaz para lograr lo que desean, la empresaria y experta negociadora latina Elizabeth Suárez ha decidido compartir su propio viaje por los escalafones de la América corporativa y ayudar a otras mujeres a identificar los aspectos clave para tener éxito en sus vidas personales y profesionales.

---

ELIZABETHSUAREZ.COM

"Después de años de tutoría a jóvenes profesionales, me di cuenta que no había nada disponible para ayudarles a tomar decisiones a corto y largo plazo", comenta Suárez, quien tiene una maestría en administración de empresas (MBA) de la Wharton School of Business y una licenciatura en ingeniería química de la Universidad de Cornell. "Me sorprendió que estuvieran atravesando las mismas luchas que yo experimenté cuando era una ingeniera joven en la América empresarial de finales de los 80".

En su libro ***The Art of Getting Everything*** (Morgan James Publishing) Suárez guía a sus lectores usando casos específicos y de la vida real, destacando temas y puntos con los que se enfrentan comúnmente los profesionales. Estos ejemplos concretos podrán ayudarles a descubrir los tres componentes básicos para lograr *todo* lo que desean. Estos son:

- Aprender a desarrollar un estilo de vida como guía para negociar y defender su patrimonio neto personal.
- Descubrir los recursos y herramientas que pueden utilizar para lidiar – y resolver – los conflictos y desacuerdos que se presenten al seguir el plan.
- Crear estrategias eficaces para navegar el mundo de la negociación, de modo que puedan obtener exactamente lo que desean.

En ***The Art of Getting Everything*** Suárez trae consigo años de experiencia personal estratégica a nivel corporativo y comparte con sus lectores un enfoque único para conseguir sus metas. Esto se logra a partir de proporcionar una riqueza de conocimientos en varios campos: del de resolución de conflictos, persuasión y negociación. Herramientas que han demostrado ser de gran valor para profesionales de todo el país.

"Como dueña de un negocio exitoso en la industria del comercio internacional de importación y exportación, encontré este material muy relevante para lograr obtener éxito, no solo profesionalmente, sino también en materia personal", dice Grisel Padilla, fundadora y gerente general de G. Padilla & Co. International Trade Company. "Los ejemplos de la vida real que se usan en el libro proporcionan una verdadera comprensión del tema y hacen que el lector pueda percibir que es capaz de alcanzar su propio resultado".

***The Art of Getting Everything*** saldrá a la venta el 3 de octubre, aunque ya se puede conseguir en preventa en Amazon, Bam!, Barnes & Noble, Indigo, Indie Bound and Powell's Books.

### ***Sobre la autora Elizabeth Suárez***

Elizabeth Suárez es una negociadora experta en capacitación y ayuda a profesionales para que puedan tomar las decisiones más importantes de sus carreras. Suárez tiene un MBA de la Wharton School of Business, de la Universidad de Pensilvania, y una licenciatura en ingeniería química de la Universidad de Cornell. Ha pasado muchos años sirviendo como mentora de jóvenes profesionales y siendo parte de las juntas directivas de varias organizaciones sin fines de lucro. Suárez se mantiene muy activa en las redes sociales, donde comparte consejos prácticos y estrategias que las personas pueden usar a la hora de tomar decisiones y negociar lo que quieren.

Elizabeth Suárez en las principales plataformas sociales:

Twitter: <https://twitter.com/elizabethsuarez>

Facebook: <https://www.facebook.com/TheResultsStrategist/>

YouTube: <https://www.youtube.com/channel/UCSbzijdZwnOZfqA9mKfstvw>

Instagram: <https://www.instagram.com/authorelizabeth/>

\* \* \*